

ご参考:和訳版



## LATUDA営業の現況

### **LATUDA 承認記念説明会**

2011年1月

*Mark Iwicki*

*President and Chief Operating Officer*

*Sunovion Pharmaceuticals Inc.*

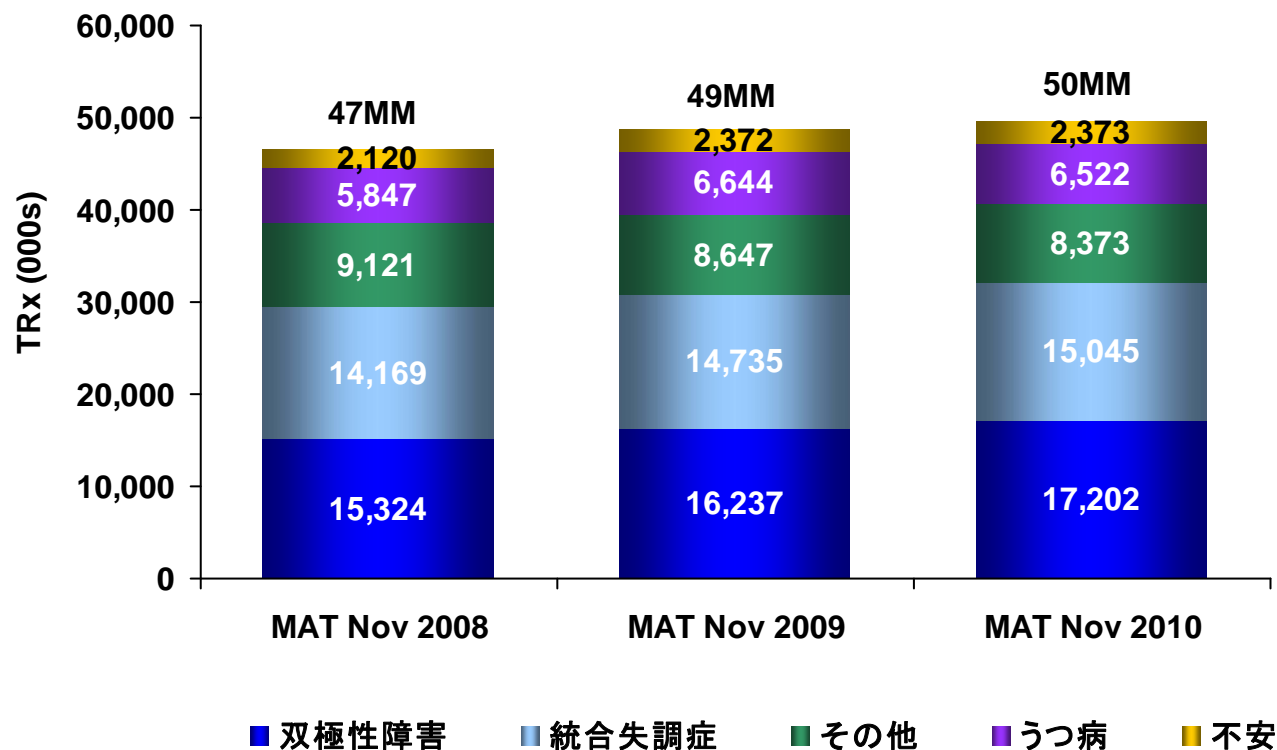
# SunovionはLATUDAの価値を十分に引き出すために独自の体制をとる

- ◆ 市場全体の成長は安定的であり、アンメットニーズは依然として高い
  - 有効性が処方決定の主要な理由
  - 高い薬剤切り替え率と中止率
- ◆ 強い臨床結果および競争力のあるLATUDAの添付文書
  - オランザピン群(試験精度を確認するための実薬群)を含む有効性、体重のデータベース
  - 4つのポジティブな有効性確認試験
  - 2用量、1日1回の投与
  - 2,000を超える安全性データベース
  - QTcの警告はない
- ◆ 336人の専門性が高く経験豊富なMR
  - 大部分は以前に少なくとも1つの他の非定型抗精神病薬担当の実績
- ◆ 顧客中心の営業組織
  - 多様なアプローチにより精神科医の取り込みに注力
  - 競争力のある価格および薬剤費償還への戦略

# 非定型抗精神病薬市場は3%の成長

## 158億ドルの市場

非定型抗精神病薬の伸びは  
双極性障害およびうつ病への使用により後押しされている



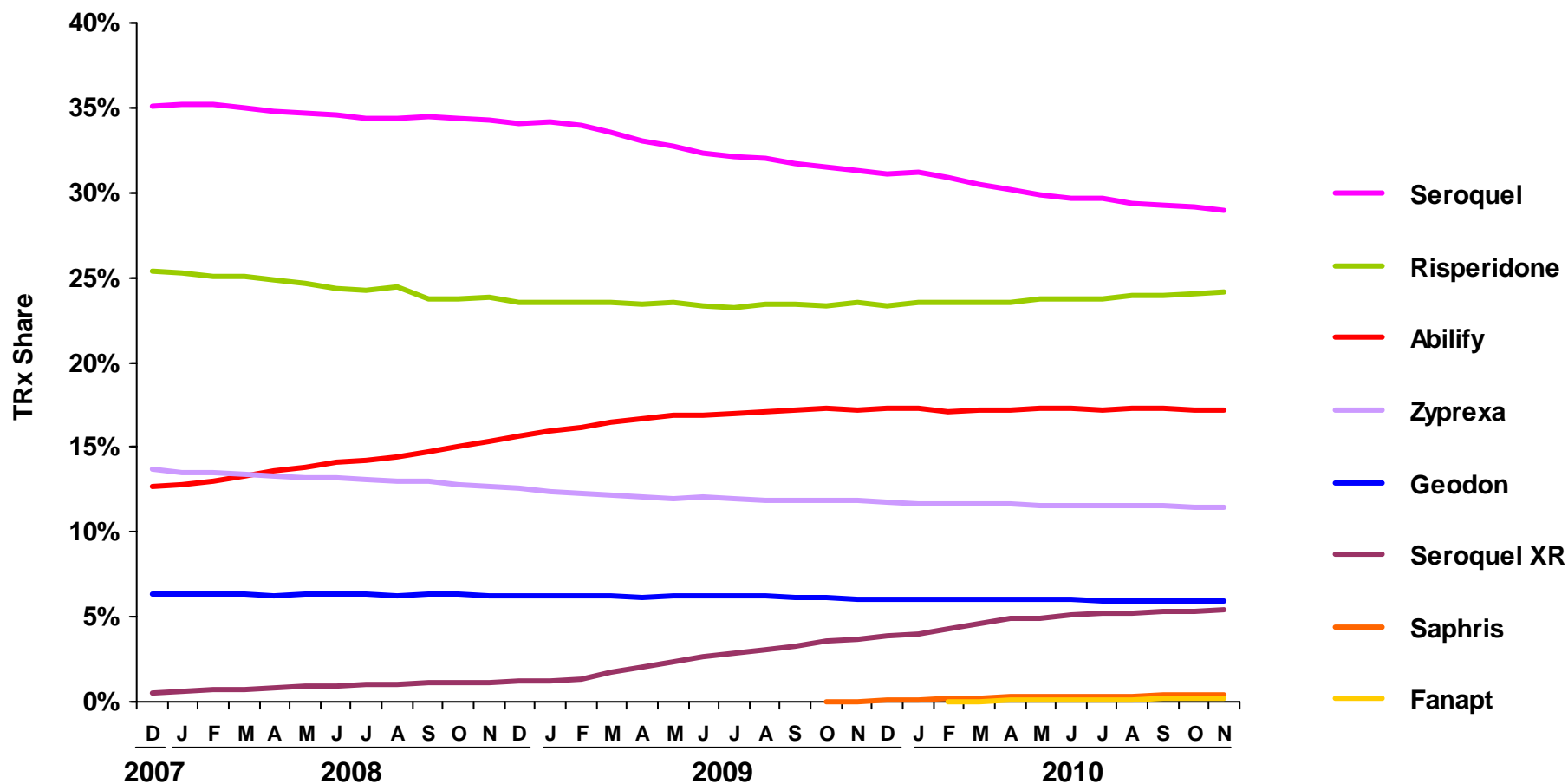
DX	複合年間平均成長率
不安	6%
うつ病	6%
その他	-4%
統合失調症	3%
双極性障害	6%
市場全体	3%



Source: Derived from IMS NPA Data, and SDI PDDA

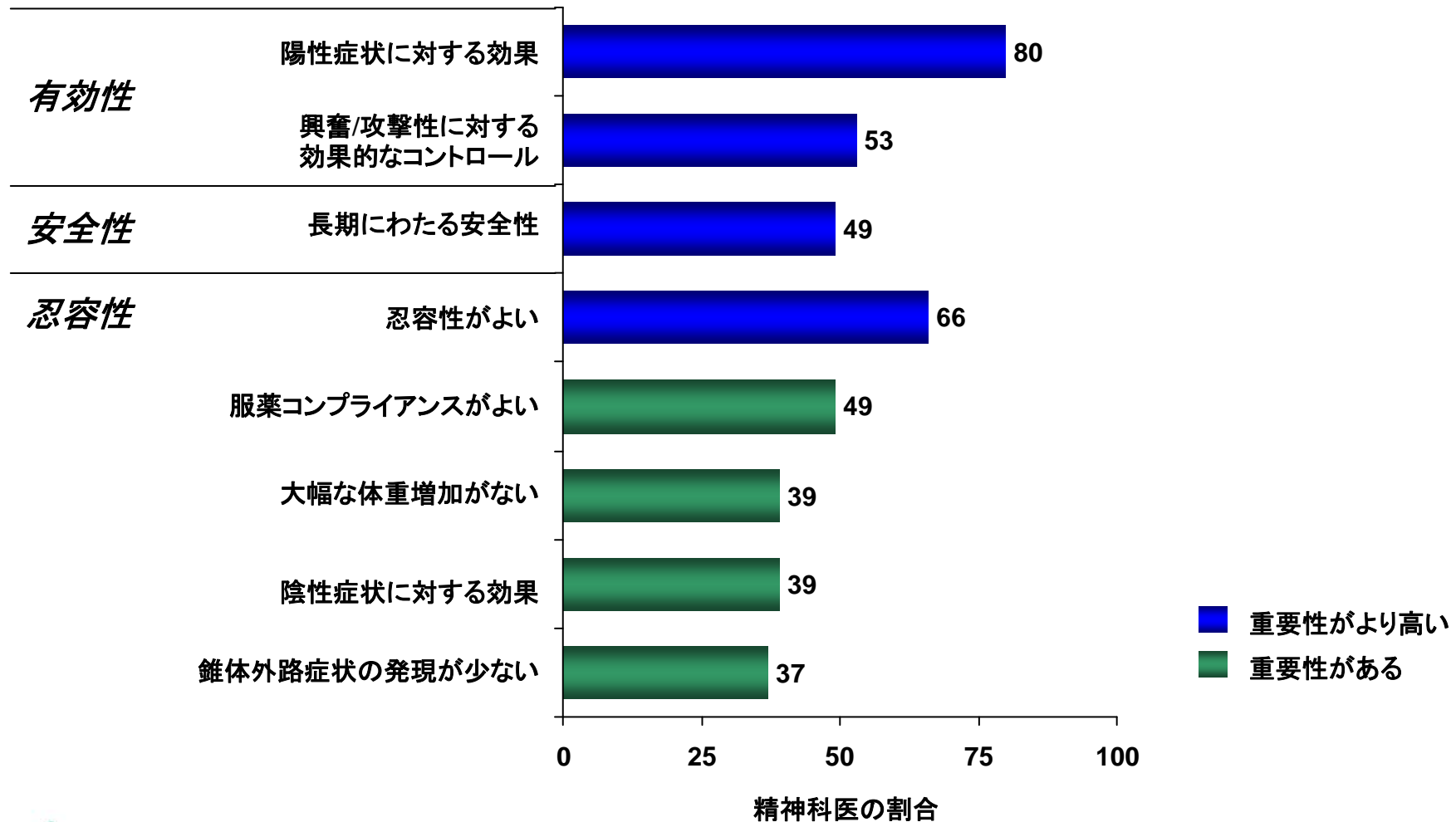
# 米国非定型抗精神病薬の月間総処方数シェアの傾向

## 確立された市場



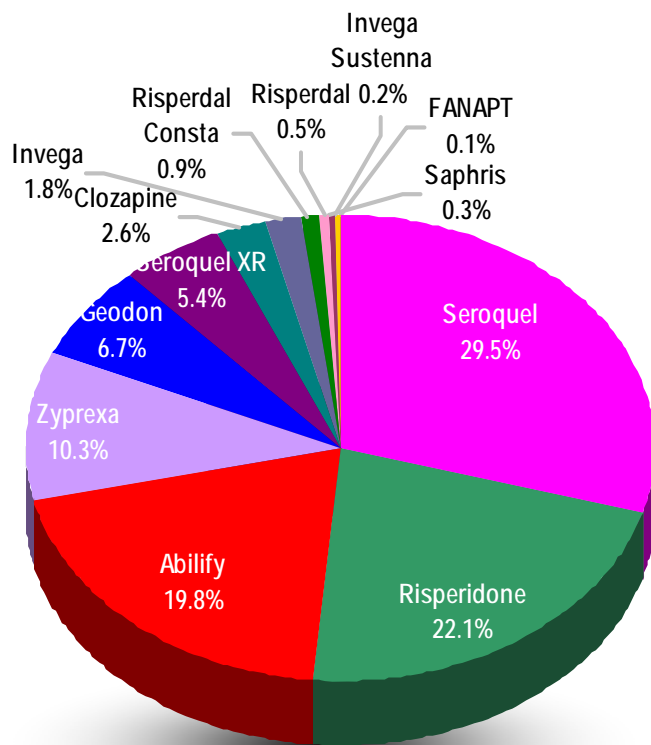
Source: IMS NPA. The Atypical antipsychotic market is defined as ANTIPSYCHOTICS, OTHERS (USC 64190), excluding Haldol, Loxapin, Mobar, Navane, Orap, and Thiothixene, etc.

# 精神科医は強い効果と忍容性を併せ持った新薬を必要としている

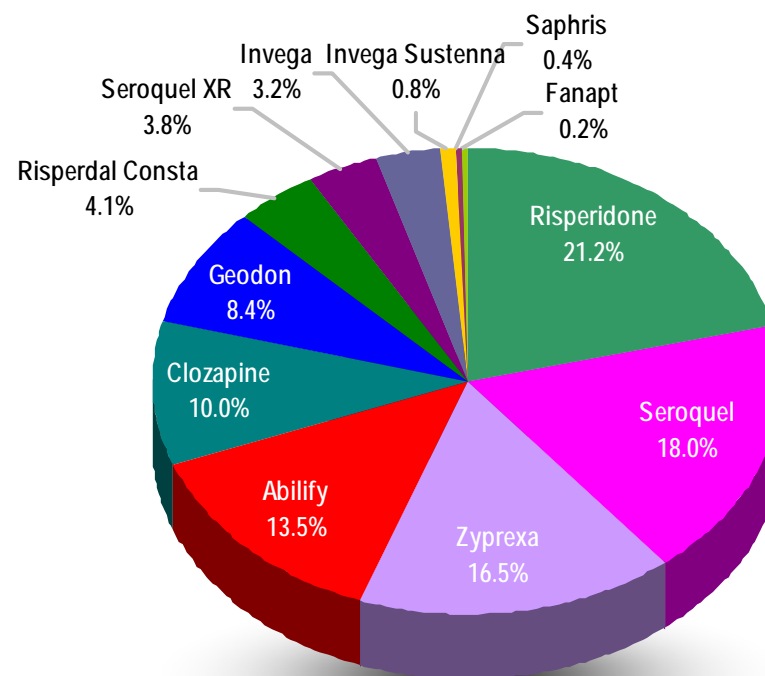


# 統合失調症の治療には種々の同効薬が用いられる

すべての使用  
2010年9月 (MAT)

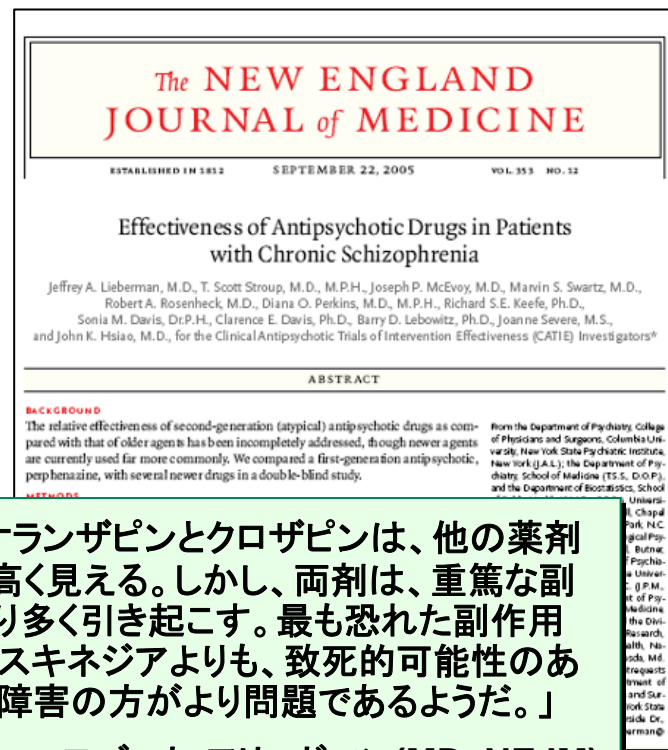


統合失調症での使用  
2010年9月 (MAT)



# 高い中止・切り替え率はLATUDAの治療機会を生み出す

- ◆ CATIEは新しい治療選択肢の必要性を強く示唆する
  - 患者の74%が18ヶ月以内に治療薬の服用を中止した
- ◆ 患者さんは現在の治療選択肢に満足していない
  - 改善されない症状が継続する
  - 効果の不足や有害事象のために服用を中止する
  - 多数の治療薬を試すことが多い



「2つの薬剤オランザピンとクロザピンは、他の薬剤より効果が高く見える。しかし、両剤は、重篤な副作用をかなり多く引き起こす。最も恐れた副作用の遅発性ジスキネジアよりも、致死的可能性のある代謝性の障害の方がより問題であるようだ。」  
- ロバート・フリードマン(MD, NEJM)

# 高い臨床プロファイルおよびポジティブな添付文書の活用

## ◆ 現在の非定型抗精神病薬に対するLATUDAの価値を高める良い機会

- 1日1回食後投与
- 推奨開始用量は治療用量の40 mg
- LATUDAは心血管代謝系の望ましいプロファイルを有し、確実な効果を示す
- QTc警告はない



## ◆ 部分的な効果/反応性しかない既存の非定型抗精神病薬との差別化

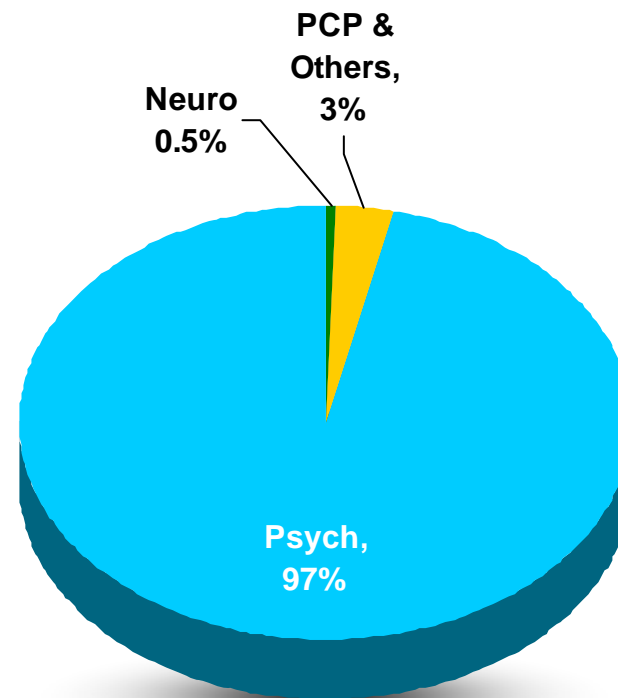
- ポジティブな4つの有効性確認試験が添付文書に含まれる
- 2用量の有効性はそれぞれ2試験で確認済み



# 精神科医は発売の重要要素

- ◆ 米国の統合失調症患者は約200万人で大きく安定した市場
- ◆ 約22,000人の精神科医が現在の対象顧客
- ◆ 336人のMRは対象顧客をカバーし、これら専門医への注力によってシェアオブボイスを獲得する

## 専門医による 統合失調症の治療



# LATUDAのポテンシャル達成に向け、専門性の高い経験豊富なMRの活用

- ◆ MR 336人
- ◆ 病院担当MR 70人
- ◆ 非定型抗精神病薬市場での豊富な営業経験
- ◆ 専門性・能力の高いエリア専門医チーム
- ◆ 強い専門知識を兼ね備えたマネージドケアおよび政府対応チーム



# SunovionはLATUDAの価値を十分に引き出すために独自の体制をとる

- ◆ 高い切り替え率によって裏づけされた医師および患者の不満足がLATUDAの採用機会につながる
- ◆ LATUDAは高い臨床プロファイルおよび競争力のある添付文書を有する
- ◆ 専門性の高い経験豊富な営業体制の準備が完了
- ◆ 成功を確実にするために重要なアクセスに注力



## 将来予測に関する注意事項

この資料に含まれる将来の予測に関する事項は、発表日現在において入手可能な情報による当社の仮定および判断に基づくものであり、既知または未知のリスクおよび不確実性が内在しております。

したがって、実際の業績、開発見通し等は今後さまざまな要因によって大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おき願います。

医薬品(開発中のものを含む)に関する情報が含まれておりますが、その内容は宣伝広告、医学的アドバイスを目的としているものではありません。